

**HARMONOGRAM REALIZACJI ZAJĘĆ
KURSU KWALIFIKACYJNEGO
A. 18. Prowadzenie sprzedaży**

04.10.2013r. godz. 15³⁰

1. Towar jako przedmiot handlu
2. Towar jako przedmiot handlu
3. Towar jako przedmiot handlu
4. Towar jako przedmiot handlu
5. Towar jako przedmiot handlu

5.10.2013r. godz. 8⁰⁰

1. Obsługa klienta
2. Obsługa klienta
3. Obsługa klienta
4. Obsługa klienta
5. Sprzedaż towarów
6. Sprzedaż towarów
7. Sprzedaż towarów
8. Sprzedaż towarów

18.10.2013r. godz. 15³⁰

1. Organizacja techniki sprzedaży
2. Organizacja techniki sprzedaży
3. Organizacja techniki sprzedaży
4. Organizacja techniki sprzedaży
5. Organizacja techniki sprzedaży

19.10.2013r. godz. 8⁰⁰

1. Przedsiębiorca w handlu
2. Przedsiębiorca w handlu
3. Przedsiębiorca w handlu
4. Przedsiębiorca w handlu
5. Zajęcia praktyczne
6. Zajęcia praktyczne
7. Zajęcia praktyczne
8. Zajęcia praktyczne