



## 1. Informacje o zawodzie

**Technik handlowiec** to zawód dla osób, które interesują się zagadnieniami gospodarczymi i społecznymi, jeśli jesteś kreatywny(a), masz łatwość w nawiązywaniu kontaktów z innymi, lubisz pracę z komputerem i chcesz biegle posługiwać się komputerowymi programami finansowo-księgowymi w zarządzaniu firmą handlową - wybór jest prosty.

Wybierając ten zawód w naszej szkole, zdobędziesz umiejętności:

- obsługi urządzeń biurowych, posługiwania się finansowo-księgowymi programami komputerowymi,
- organizowania, prowadzenia i zarządzania działalnością handlową przedsiębiorstwa,
- wykonywania prac związanych z obsługą klientów oraz realizacją transakcji kupna i sprzedaży,
- prowadzenia działań reklamowych i marketingowych.

## 2. Informacje dodatkowe

Uczeń odbywa również 8 tygodniową praktykę zawodową w renomowanych centrach handlowych, punktach obsługi klienta, hurtowniach, sklepach.

## 3. Kwalifikacje uzyskiwane w wyniku kształcenia

Szkoła przygotowuje do egzaminu potwierdzającego dwie kwalifikacji w zawodzie:

- **HAN.01.** Prowadzenie sprzedaży - egzamin z tej kwalifikacji odbywa się na koniec klasy czwartej,
- **HAN.02.** Prowadzenie działań handlowych -uczniowie zdają egzamin po pierwszym półroczu klasy piątej.



## PRACA KARIERA ROZWÓJ

### 4. Sylwetka absolwenta

Zawód technika handlowca ma za zadanie wykształcić w przyszłym absolwencie orientację marketingową, umiejętność posługiwania się narzędziami marketingowymi, korzystania ze zdobyczych technik komputerowych, posługiwania się przydatnymi w zawodzie programami komputerowymi, nowoczesną rachunkowością, zasadami prawa, współpracy z kontrahentami krajowymi i zagranicznymi. Absolwent jest zaznajomiony z wszelkimi zagadnieniami dotyczącymi problematyki handlowej. Absolwent otrzymuje odpowiedni zasób wiedzy ogólnej i zawodowej, który daje podstawę do podjęcia pracy, jak również możliwość szybkiego przekwalifikowania się w różnych sytuacjach życiowych.

### 5. Technik logistyk znajdzie zatrudnienie jako:

- Handlowiec,
- Merchandiser,
- Kasjer sklepowy,
- Kierownik sklepu,
- Menedżer produktu,
- Przedstawiciel handlowy,
- Pracownik działu marketingu,
- Pracownik agencji reklamowej,
- Pracownik działu obsługi klienta,
- Sprzedawca usług finansowych.

### 6. Baza dydaktyczna i warunki kształcenia:

- nowoczesne, świetnie wyposażone pracownie handlowe,
- pracownie komputerowe,
- kształcenie praktyczne w renomowanych **centrach handlowych, hurtowniach, sklepach.**